

# NEPATA VERTRIEB

## **Stellenbeschreibung Mitarbeiter Vertrieb Innendienst (m/w/d)** **NEPATA Vertrieb GmbH**

Die NEPATA VERTRIEB GmbH hat sich auf die Entwicklung, den Bau und Handel von Maschinen, Software und Verbrauchsmaterial in der Werbetechnik und der Textilveredelung spezialisiert. Sie verfügt über ein umfangreiches Programm an Maschinen und Verbrauchsmaterialien für alle Anwendungsbereiche in der Textilveredelung, der Werbetechnik und der Werbemittelindustrie. Vom Standort Wolnzach aus beliefert die NEPATA VERTRIEB GmbH Kunden aus Industrie und Gewerbe in über 40 Ländern weltweit. Die NEPATA VERTRIEB GmbH ist ein traditionsreiches Technologieunternehmen, das sein Know-how und seine Innovationskraft einsetzt um Produkte mit hohem Kundennutzen zu entwickeln und erfolgreich zu vermarkten.

Eingebettet in eine global tätige Gruppe, schafft das Unternehmen technische Innovationen, stellt Maschinen am Standort in Bayern her und nutzt globale Fertigungsmöglichkeiten zum Bezug Ihrer Produkte, die seit vielen Jahren weltweit Maßstäbe setzen. Nicht nur die Funktion der Produkte, sondern auch der Kundenservice und die Vertriebswege werden kontinuierlich perfektioniert, damit unsere Kunden in einer zunehmend digitalen Welt weiterhin die beste Technologie einsetzen können.

Zum Ausbau unseres Erfolgs, suchen wir eine engagierte Person für unseren Vertrieb im Innendienst, die unser bestehendes Team unterstützt. Der Einsatz erfolgt in der Regel am Standort in Wolnzach, eine gelegentliche Reisetätigkeit für Messeauftritte sind möglich.

Sie verfügen über einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb und verfügen über eine kaufmännische Ausbildung? Sie sind motiviert, Ihre Fähigkeiten in einem dynamischen Team und einem angenehmen Arbeitsumfeld in der Werbetechnik-Branche unter Beweis zu stellen? Dann ergreifen Sie die Initiative und senden uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Gehaltsvorstellungen zu!

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung in einem kaufmännischen Beruf sowie einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb.
- Sie haben einen persönlichen Anspruch auf sorgfältige, selbstständige und strukturierte Arbeits- und Denkweise.
- Sie arbeiten gerne eigenverantwortlich und auch teamorientiert.
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office Tools, Internet und modernen Cloud Diensten

# NEPATA VERTRIEB

wie Google Drive.

- Sie sind mit dem Thema E-Commerce vertraut.
- Sie sind kommunikationsfreudig und haben Erfahrung im telefonischen Umgang mit Kunden.
- Sie sind in hohem Maße kunden- und serviceorientiert. Die erfolgreiche Lösung von Kundenproblemen liegt Ihnen am Herzen.
- Sie beherrschen neben Deutsch auch Englisch fließend in Wort und Schrift.
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit Warenwirtschafts- und CRM-Systemen.
- Sie haben Freude am Verkaufen und können Produkte überzeugend präsentieren.

## Aufgabenbereiche

- Sie pflegen Kundenbeziehungen mit Bestandskunden mit Hilfe eines CRM-Systems.
- Sie akquirieren Neukunden aus bestehenden Kontakten und betreiben aktiven Ausbau von Bestandskunden.
- Sie bearbeiten Angebote und Bestellungen und sorgen für den reibungslosen Ablauf in unserem Warenwirtschaftssystem.
- Sie beraten Kunden, um gemeinsam die passende Lösung zu finden.
- Sie bearbeiten eingehende Kundenanfragen per Telefon oder E-Mail.
- Sie unterstützen unser Sales Team im Bereich der Sachbearbeitung.
- Sie sind Teil unseres Dispositions- und Reklamationsmanagements.

## Das bieten wir

- Attraktive Bezahlung mit leistungsorientierter Komponente
- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- Interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden, mittelständischen Unternehmen mit internationalem Hintergrund
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis nach der Probezeit
- Betriebliche Altersvorsorge falls gewünscht

## Sonstiges

- Einsatzort: 85283 Wolnzach
- Homeoffice bei regelmäßiger Anwesenheit in Wolnzach möglich
- Branche: Werbetechnik und Textilveredelung
- Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit, 40 Stunden pro Woche
- Stelle frei ab sofort
- unbefristet