



NEPATA GmbH – Stellenbeschreibung

Mitarbeiter technischer Vertrieb

Innendienst (m/w/d) in Teilzeit

Als Mitarbeiter im technischen Vertrieb haben Sie die Möglichkeit, zukünftiges Wachstum unserer Firma mitzugestalten und ein Traditionsunternehmen an der führenden Position im Markt zu festigen. Zum Ausbau unseres Erfolgs und zur Beschreitung neuer Wege suchen wir eine engagierte Person (m/w/d) für die Sachbearbeitung im Vertrieb und Service im Innendienst.

Wer wir sind

Der Spezialmaschinenbauer NEPATA GmbH ist auf Maschinen für die effiziente Konvertierung von Folienmedien spezialisiert. Wir haben ein Programm an Maschinen zum Umwickeln, Ablängen bzw. Abstechen sowie passende Software-Lösungen entwickelt. Damit können unsere Kunden aus Industrie und Großhandel Folien und Digitaldruckmedien produktiver konfektionieren.

Die NEPATA GmbH ist eingebettet in die NEPATA-Firmengruppe mit rund 35 Beschäftigten. Zu dieser gehören u. a. die Secabo GmbH, diese ist Hersteller von Hardware für Werbetechnik, Textilveredelung und Labelproduktion sowie Europas größter Onlineshop für Werbetechnik und Textilveredelung „YOW!“.

Was uns auszeichnet

- **Made in Germany:** Nepata entwickelt und baut alle Maschinen selbst am Firmenstandort im oberbayerischen Wolnzach, Landkreis Pfaffenhofen a. d. Ilm.
- **Internationalität:** Maschinen von Nepata sind in 25 Ländern weltweit im Einsatz.
- **Innovationskraft:** Wir schaffen technische Innovationen und produzieren Premium-Maschinen im High-End-Bereich. Damit setzen wir seit Jahren weltweit Maßstäbe beim Konvertieren von Folienmedien.
- **Marktorientierung:** Nicht nur die Funktion der Produkte perfektionieren wir ständig. Auch in puncto Beratung, Kundenservice und Vertriebswege entwickeln wir uns kontinuierlich weiter und können so unsere Lösungen erfolgreich vermarkten.
- **Digitalisierung:** Wir setzen neue Impulse für Digitalisierung und Automatisierung in der Branche, damit unsere Kunden auch in Zukunft die beste Technologie einsetzen können.
- **Menschlichkeit:** Als inhabergeführter Mittelständler mit modernen Managementmethoden setzen wir auf einen kollegialen, respektvollen Umgang im Team



und freuen uns über Eigeninitiative und Engagement bei den Menschen, die für und mit uns arbeiten.

Ihre Aufgabenbereiche

- Pflege von Kundendaten und Bearbeitung von Neukunden-Leads
- Mithilfe bei der Akquise und Lead-Generierung
- Strukturierung von Kundendaten und Aufbereitung für den Vertrieb
- Planen von Service-Touren, Reparatur-Einsätzen und Inbetriebnahmen beim Kunden
- Angebotserarbeitung in Zusammenarbeit mit der Entwicklung und Produktion
- Betreuung der Auftragsabwicklung

Ihr Profil

- Systematische Arbeitsmethodik, Organisations- und Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Eine abgeschlossene Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation und/oder entsprechende Berufserfahrung im technischen B2B Vertrieb
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Belastbarkeit

Das bieten wir

- Chance, eigenverantwortlich Lösungen zu erarbeiten, Ideen einzubringen und zu verwirklichen
- Angenehme kollegiale Arbeitsatmosphäre und flache Hierarchien
- Agiles Umfeld, das sich ein Stück Start-Up-Mentalität bewahrt hat
- Anstellung in einem seit über 20 Jahren am Markt etablierten Unternehmen
- Qualifizierte, individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und Weiterbildung auf Fachmessen, Seminaren oder Schulungen
- Attraktive Arbeitsbedingungen in moderner Büroumgebung und gut ausgestatteter Werkstatt
- Eine angemessene Leistungsvergütung und zusätzliche Sozialleistungen

Ihre Bewerbung

Sie sehen in unserer Stellenausschreibung genau die richtige Herausforderung für Sie? Dann



freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte fügen Sie auch Referenzen, Gehaltsvorstellungen und frühesten Eintrittstermin bei. Senden Sie Ihre Bewerbung bitte an jobs@nepata.de. Ihr Ansprechpartner, auch bei Fragen, ist Geschäftsführer Fabian Franke.

NEPATA GmbH, Fabian Franke, Hochstatt 6-8, 85283 Wolnzach, jobs@nepata.de

Sonstiges

- Einsatzort: 85283 Wolnzach
- Branche: Sondermaschinenbau für die Folien-Konvertierung
- Beschäftigungsverhältnis: Teilzeit, 15-20 Stunden pro Woche
- Home Office bzw. Remote-Arbeit möglich, Vor-Ort-Präsenz teilweise nötig
- Stelle frei ab sofort
- unbefristet