



Stellenbeschreibung Mitarbeiter Vertrieb Innendienst NEPATA Vertrieb GmbH in Teilzeit

Die NEPATA Vertrieb GmbH hat sich auf die Entwicklung, den Bau und Handel von Maschinen, Software und Verbrauchsmaterial in der Werbetechnik und der Textilveredelung spezialisiert. Sie verfügt über ein umfangreiches Programm an Maschinen und Verbrauchsmaterialien für alle Anwendungsbereiche in der Textilveredelung, der Werbetechnik und der Werbemittelindustrie. Vom Standort Wolnzach aus beliefert die NEPATA Vertrieb GmbH Kunden aus Industrie und Gewerbe in über 40 Ländern weltweit. Die NEPATA Vertrieb GmbH ist ein traditionsreiches Technologieunternehmen, das sein Know-how und seine Innovationskraft einsetzt, um Produkte mit hohem Kundennutzen zu entwickeln und erfolgreich zu vermarkten.

Eingebettet in eine global tätige Gruppe, schafft das Unternehmen technische Innovationen, stellt Maschinen am Standort in Bayern her und nutzt globale Fertigungsmöglichkeiten zum Bezug Ihrer Produkte, die seit vielen Jahren weltweit Maßstäbe setzen. Nicht nur die Funktion der Produkte, sondern auch der Kundenservice und die Vertriebswege werden kontinuierlich perfektioniert, damit unsere Kunden in einer zunehmend digitalen Welt weiterhin die beste Technologie einsetzen können.

Zum Ausbau unseres Erfolgs, suchen wir eine engagierte Person w/m für unseren Vertrieb im Innendienst, die unser bestehendes Team unterstützt. Der Einsatz erfolgt in der Regel am Standort in Wolnzach, eine gelegentliche Reisetätigkeit für Messeauftritte sind möglich. Ergreifen Sie die Initiative und senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Gehaltsvorstellungen zu.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung in einem kaufmännischen Beruf.
- Sie haben einen persönlichen Anspruch auf sorgfältige, selbstständige und strukturierte Arbeits- und Denkweise. Sie arbeiten gerne eigenverantwortlich und team-orientiert. Sie



sind sicher im Umgang mit MS-Office Tools, Internet und modernen Cloud Diensten wie GoogleDrive.

- Sie haben Freude an der Verwendung von Online-Diensten und sind mit dem Thema E-Commerce vertraut.
- Sie sind kommunikationsfreudig und haben Erfahrung im telefonischen Umgang mit Kunden.
- Sie sind in hohem Maße kunden- und serviceorientiert. Die erfolgreiche Lösung von Kundenproblemen liegt Ihnen am Herzen.
- Sie beherrschen neben Deutsch auch Englisch fließend in Wort und Schrift und sind motiviert in einem dynamischen Team und einem angenehmen Arbeitsumfeld in der Werbetechnik-Branche Ihre Fähigkeiten unter Beweis stellen
- Sie haben Erfahrungen im Umgang mit Warenwirtschafts- und CRM-Systemen
- Sie haben Freude am Verkaufen und können Produkte überzeugend präsentieren

Aufgabenbereiche

- Sie bearbeiten eingehende Kundenanfragen per Telefon oder E-Mail
- Sie bearbeiten Angebote und Bestellungen und sorgen für den reibungslosen Ablauf in unserem Warenwirtschaftssystem
- Sie pflegen Kundenbeziehungen mit Bestandskunden mit Hilfe eines CRM-Systems
- Sie akquirieren Neukunden aus bestehenden Kontakten und betreiben aktiven Ausbau von Bestandskunden
- Sie beraten Kunden, um die richtige Lösung gemeinsam mit dem Kunden zu erarbeiten.

Das bieten wir

- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet im Vertriebsinnendienst
- Interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden, mittelständischen Unternehmen mit internationalem Hintergrund
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis nach der Probezeit
- Attraktive Bezahlung mit leistungsorientierter Komponente
- Betriebliche Altersvorsorge falls gewünscht



Sonstiges

- Einsatzort: 85283 Wolnzach
- Branche: Werbetechnik und Textilveredelung
- Beschäftigungsverhältnis: Teilzeit, ca. 20 Stunden pro Woche
- Stelle frei ab sofort
- unbefristet